

## DOSSIER DE CANDIDATURE

du projet de :

Activité :

Date :

# LE CREATEUR

NOM

Prénom

Date et lieu de naissance

Adresse

Code Postal

Ville

Téléphone

Fax

E mail

## SITUATION DE FAMILLE

Marié(e)

Célibataire

Vie maritale

Séparé(e)

Divorcé(e)

Veuf(ve)

Nombre de personnes à charge (y compris les enfants en précisant leur âge)

Régime matrimonial :

## SITUATION PROFESSIONNELLE et FORMATION

Vous êtes :

Salarié

Indépendant

Chef d'entreprise

Retraité

Etudiant

Rmiste

Demandeur d'emploi

Date d'inscription ANPE

.....

Votre conjoint :

Salarié

Indépendant

Chef d'entreprise

Retraité

Profession du conjoint : .....

Etudiant

Rmiste

Demandeur d'emploi

Date d'inscription ANPE

.....

Quelle est votre formation et vos diplômes ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Quelle est votre expérience professionnelle ?

.....  
.....  
.....  
.....

Savoir-faire .....

.....  
.....  
.....

Avez-vous suivi une formation dans le cadre de la création ?

Oui

Non

Si oui,

Du : ..... au : .....

Dans quels domaines : .....

.....  
.....

Organismes : .....

.....  
.....

#### SITUATION FINANCIERE

Revenus professionnels : .....

Autres revenus : .....

Endettement mensuel personnel : .....

Etes-vous :

Propriétaire  Locataire

# LES ASSOCIES

NOM .....  
Prénom .....  
Age .....  
Formation .....  
.....  
Expérience .....  
.....  
Rôle dans l'entreprise .....

Capital individuel

Capital social

## REPARTITION DU CAPITAL SOCIAL

Mr Mme Mlle .....  
M .....  
M .....

% ou nbre de parts

# LE PROJET

Pourquoi voulez-vous vous installer ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Quelle sera votre activité précise ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Quel est votre secteur d'activité ?

- Commerce
- Bâtiment
- Industrie

- Services
- Agriculture
- Autres (précisez)

.....

Description précise de votre produit (bien ou service)

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

# L'ENTREPRISE

Date démarrage prévue : .....

Forme juridique

E.I  
S.N.C  
S.A.R.L  
S.A  
Autre .....


Pourquoi ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Raison sociale : .....

.....

# LE MARCHÉ

Votre marché est-il ?

Local  
Régional

National  
International

Comment pouvez-vous définir votre marché ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Comptez-vous faire porter vos efforts vers un secteur particulier du marché ?

.....  
.....  
.....

Quels sont les points forts ou les points faibles de votre produit ou service par rapport à ceux de vos concurrents ?

.....  
.....  
.....  
.....

Prix moyen d'un produit ou prestation équivalent sur le marché :

Euros

% du CA

Envisagez-vous d'être sous-traitant ?

oui

non

Précisez les caractéristiques des principaux clients que vous pensez avoir (%) :

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Avez-vous (vous-même ou un de vos collaborateurs) une expérience de la vente ? .....

oui

non

Nature et durée de cette expérience :

.....  
.....  
.....

# LA STRATEGIE COMMERCIALE

Comment allez-vous vous faire connaître ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Combien pensez-vous dépenser chaque année pour la communication ?

.....

.....

.....

Quels sont vos atouts par rapport aux concurrents ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Comment allez-vous les valoriser ?

.....

.....

.....



# LES MOYENS

LOCAUX

Besoins en surface  
Type


m<sup>2</sup>

Besoins en équipements (eau, électricité, gaz...) :

.....

.....

Autres besoins :

.....

.....

.....

## MATERIEL

Description : .....

Coût et conditions d'acquisition : .....

MATERIEL	DATE Acquisition	CONDITIONS				
		Achat	Achat occasion (1)	Location (loyer annuel)	Crédit bail (coût annuel)	Etat du matériel repris

(1) Indiquez entre parenthèse l'ancienneté

## PERSONNEL

	Nbre	Qualification	Déjà recruté	A recruter (date prévue)	Salaire brut	Charges patronales
SALARIES						
Encadrement						
Commercial						
Production						
Administration						
Recherche/ développement						
Sous-total						
Membre de la famille						
Sous-total						
Salaire / pré de l'exploitant ou du gérant						
<b>TOTAL</b>						

# LES FOURNISSEURS

## FOURNISSEURS

Quels sont vos besoins :

- Matières premières : .....
- Autres marchandises : .....

Qui sont vos fournisseurs et quel en est le nombre ?

.....  
.....  
.....

Comment les avez-vous connus ?

.....  
.....  
.....

Les avez-vous sélectionnés parmi d'autres ?

.....  
.....  
.....

Quelles sont leurs conditions de vente ?

- Délais de livraison : .....
- Délais de paiement : .....
- Vous confieront-ils des marchandises en dépôt ?  oui  non
- Vous accorderont-ils des remises par quantité ?  oui  non

## STOCK

Nature : .....

Quantité : .....

Valeur (H.T) : .....

# LE BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT

## CALCUL DU B.F.R. :

STOCK	
	A _____
CREDIT CLIENTS	
Délai moyen de règlement : ....j	B _____
DETTES FOURNISSEURS	
Délai moyen de règlement : ....j	C _____
$B.F.R.=A+B-C$	

# PLAN DE FINANCEMENT DE DEMARRAGE

BESOINS	
<p>IMMOBILISATIONS INCORPORELLES</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Achat du fonds</li> <li>• Frais d'établissement</li> </ul> <p>IMMOBILISATIONS CORPORELLES</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Aménagements et installations</li> <li>• Véhicules</li> <li>• Matériel et outillage</li> <li>• Mobilier et Matériel de bureau</li> <li>• Informatique</li> <li>• Autres (précisez)</li> <li>• TVA récupérable</li> </ul> <p>IMMOBILISATIONS FINANCIERES (dépôt de garantie...)</p> <p>B.F.R</p>	
<u>TOTAL DES BESOINS</u>	
RESSOURCES	
<p>CAPITAUX PROPRES</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Apport créateur</li> <li>• Apport associés</li> </ul> <p>EMPRUNTS LONGS ET MOYENS TERME</p> <p>-</p> <p>-</p> <p>AUTRES PRETS</p> <p>AIDES ET SUBVENTIONS</p> <p>-</p> <p>-</p>	
<u>TOTAL DES RESSOURCES</u>	

# AIDES ET FINANCEMENT

## FINANCEMENTS

Objet	Montant Taux-Durée	Organismes sollicités	Etat des négociations

## AIDES

Nature	Organismes sollicités	Etat de la demande

# COMPTE DE RESULTAT PREVISIONNEL

PRODUITS (H.T)	Exercice 1 .....	Exercice 2 .....	Exercice 3 .....
Ventes : <ul style="list-style-type: none"> <li>• Produits finis</li> <li>• Marchandises</li> <li>• Prestations de services</li> <li>• Autres</li> </ul>			
<b>TOTAL DES PRODUITS (A)</b>			
<b>CHARGES (H.T)</b>			
Achats <ul style="list-style-type: none"> <li>• Matières premières</li> <li>• Marchandises</li> <li>• Emballages</li> <li>•</li> </ul> Charges externes <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fournitures administratives</li> <li>• Petit équipement</li> <li>• Carburants</li> <li>• Loyers</li> <li>• Forfaits</li> <li>• Entretien et réparations</li> <li>• Assurances</li> <li>• Eau, Electricité</li> <li>• Fournitures d'entretien</li> <li>• Honoraires</li> <li>• Publicité</li> <li>• Déplacements</li> <li>• Frais postaux</li> <li>• Téléphone</li> </ul> Impôts et taxes  Charges de personnel <ul style="list-style-type: none"> <li>• Salaires</li> <li>• Charges</li> <li>• Prélèvement de l'exploitant</li> <li>• Cotisations de l'exploitant</li> </ul> Charges financières Dotations aux amortissements			
<b>TOTAL DES CHARGES (B)</b>			
<b>RESULTAT : A-B</b>			

# ANNEXES

Joindre un curriculum vitae du créateur (et s'il y a lieu celui de chaque associé)

Vous pouvez ajouter toute pièce ou toute information que vous jugerez utile à ce dossier